flying pharmacist®

Flying Pharmacist | Existenzgründer Event

Vom Freelancer zur eigenen Apotheke
27.+ 28. Februar 2027, Düsseldorf

Samstag | Wege in die eigene Apotheke

14:00 - 14:40 — **Vom Freelancer zur eigenen Apotheke**
Kurze Einführung durch Flying Pharmacist. Anschließend ein persönlicher Auftakt, der den Weg eines Freelancers zur eigenen Apotheke beschreibt.
ERÖFFNUNG: Dr. Devid El-Wahsch
SPEAKER: Hussien Bader - Inhaber von zwei Apotheken

14:40 - 15:10 — **Finanzierung einer Apotheke**
Wie viel Eigenkapital wird benötigt? Themen sind unter anderem Finanzierung, Sicherheiten, Betriebsmittel, Warenlager und die typische Banklogik bei einer Übernahme oder Gründung.
SPEAKER: folgt

15:10 - 15:35 — **Kaffeepause & Networking**

15:40 - 16:00 — **Standortanalyse**
Wie beurteilt man die Lage, das Einzugsgebiet, das Ärzteumfeld, den Wettbewerb, die Frequenz und die Zukunftsfähigkeit eines Standorts?
SPEAKER: folgt

16:00 - 16:20 — **Kaufpreisfindung & Unternehmensbewertung**
Was ist eine Apotheke wirklich wert? Die BWA, der nachhaltige Gewinn, der Rohertrag, die Personalquote, das Warenlager und der Live-Case einer anonymisierten Beispielapotheke geben Aufschluss.
SPEAKER: folgt

16:00 - 16:20 — **Übernahme versus Neugründung**
Chancen, Risiken, Kapitalbedarf, Geschwindigkeit und die Gestaltungsfreiheit beider Wege.
SPEAKER: folgt

flying pharmacist®

17:00 - 17:30 **Kaffeepause & Networking**

17:40 - 18:00 **Die profitable Apotheke**
Welche Stellhebel machen im Alltag den Unterschied? Rohertrag, Einkauf, Personalkosten, Prozesse, Öffnungszeiten sowie die Sortiments- und Leistungsstruktur.
SPEAKER: folgt

18:00 - 18:20 **Controlling für Apotheken**
Welche Kennzahlen benötigt ein Inhaber wirklich? Frühwarnsysteme, Monatssteuerung, Soll-Ist-Vergleich und wirtschaftliche Transparenz.
SPEAKER: folgt

ab 19:00 **Gemeinsames Abendessen**

Sonntag | Unternehmertum, Positionierung & Zukunft

09:30 - 10:00 **Wiedersehen & Networking**

10:00 - 10:30 **Was kann ein Großhandel bei Übernahme oder Neugründung leisten?**
Unterstützung bei Gründung, Finanzierung, Planung, Warenlager, Logistik, Einrichtung und Marktzugang.
SPEAKER: folgt

10:30 - 10:50 **Mitarbeiter finden, führen und halten**
Recruiting, Arbeitgeberattraktivität, Führung, Dienstplanung und Kultur - vom Freelancer zur Arbeitgeberrolle.
SPEAKER: folgt

flying pharmacist®

10:50 - 11:30 **Freelancer Masterclass: Podiumsdiskussion mit Berufsvertretern und Hauptsponsor**

Themen sind unter anderem Steuern, Versicherungen, Altersvorsorge, Preisverhandlung, Positionierung und Vermögensaufbau. Das Angebot richtet sich auch an Teilnehmer, die keine Apotheke übernehmen möchten.

SPEAKER: folgt

11:30 - 11:50 **Marketing für Apotheken**

Wie können Vor-Ort-Apotheken heute lokal, digital und mit klarer Positionierung Kunden gewinnen und binden?

SPEAKER: folgt

11:50 - 12:10 **Anforderungen an Warenwirtschaftssysteme**

Was muss ein modernes System heute und morgen leisten? Prozesse, Schnittstellen, Daten, Automatisierung und Entscheidungsunterstützung.

SPEAKER: folgt

12:10 - 12:30 **Schlussworte · Diskussion · Panel**

1. Gründerkongress - Resümee und Ausblick

.**SPEAKER: Dr. Devid El-Wahsch · Dr. Walter Leven**

ab 12:30 **Mittagessen & Networking**

flying pharmacist®

Flying Pharmacist | Existenzgründer Event

Begleitend zum gesamten Programm

Partner- und Ausstellerbereich
Kooperationen, Großhandel, Banken, Steuerberatung, Industrie, Software und weitere Dienstleister präsentieren sich in den Networking-Zeiten - mit Fokus auf die Apothekeninhaber von morgen.

1:1-Partnergespräche in separaten Beratungsräumen
Partner erhalten die Möglichkeit, während oder rund um das Programm in eigenen Räumen gezielte Gespräche mit einzelnen Freelancern zu führen und Produkte oder Leistungen vorzustellen.

Deine Zukunft als Apothekeninhaber beginnt hier!

Du denkst darüber nach, eine eigene Apotheke zu übernehmen? Dann nutze jetzt die Gelegenheit, Deinen nächsten Karriereschritt vorzubereiten.

Beim Flying Pharmacist Existenzgründer-Event erhältst Du wertvolle Einblicke in die wichtigsten Themen rund um die Apothekenübernahme. Profitiere vom Wissen erfahrener Experten, knüpfe wertvolle Kontakte und tausche Dich mit Menschen aus, die den gleichen Weg gehen möchten.

Das nimmst Du mit:

- Wissen aus erster Hand: Praxisnahe Informationen und Erfahrungen rund um die Apothekenübernahme.
- Wertvolle Kontakte: Lerne Experten, Branchenpartner und andere angehende Apothekeninhaber kennen.

Klarheit für Deinen nächsten Schritt: Finde heraus, welche Möglichkeiten Du hast und worauf es bei der Übernahme ankommt.

JETZT TICKETS SICHERN!